

Offre de formation
16 – 17 novembre 2017

Faire preuve d'agilité comportementale



Par Sylvain Martin



Les objectifs de la formation

Cette formation est dispensée par le biais du D.I.S.C. de Marston qui propose à tous les professionnels en entreprise un modèle original en quatre étapes, permettant de développer une efficacité relationnelle optimale avec ses parties prenantes :

- Mieux se connaître dans ses forces et faiblesses en tant que personne et dans sa fonction professionnelle.
- S'assouplir et se développer tout en respectant ses limites.
- Mieux reconnaître les autres (collaborateurs, collègues, managers, clients, partenaires) dans leurs forces et faiblesses en tant que personne et dans leur fonction professionnelle.
- Prendre en compte la situation vécue et les perceptions.



L'approche : la méthode Arc-en-ciel

Elle est unique en ce qu'elle synthétise les travaux de Carl JUNG sur les types psychologiques et la théorie DISC de William MARSTON, conjointement à une recherche sur les comportements associés aux couleurs : " **La méthode des couleurs®** ".

Elle intègre également les travaux d'Eduard SPRANGER sur les motivations.



Votre formateur a suivi un cycle complet de certification

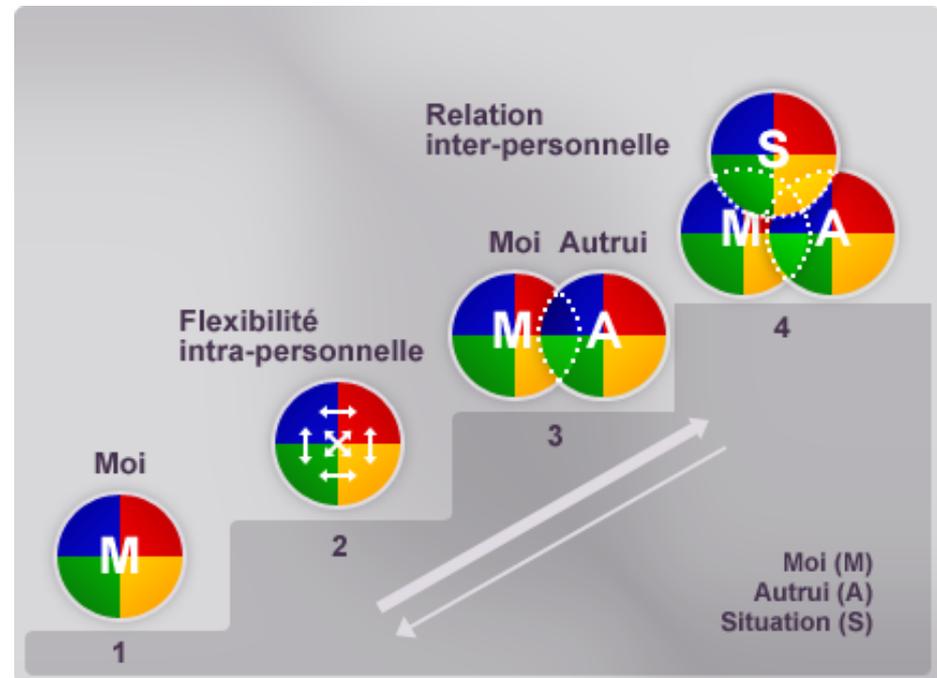
Pour tout public



Acquérir des compétences transversales en...



- Vente
- Management
- Coaching
- Synergie d'équipe
- Ressources humaines

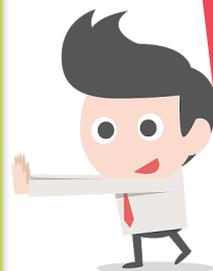




Mieux vous connaître pour interagir

Votre profil comportemental est compris dans le prix de la formation. Celui-ci est un document réalisé sur informatique à partir d'un questionnaire simple ne prenant pas plus de quinze minutes à compléter. Il est fondé sur le questionnaire original DISC de la Société Cleaver Company qui l'a créé et diffusé à plusieurs millions d'exemplaires dans le monde depuis plus de 30 ans.

- 
- Vos styles naturel et adapté
 - Vos talents
 - Votre environnement optimal
 - Vos Valeurs
 - Les perceptions

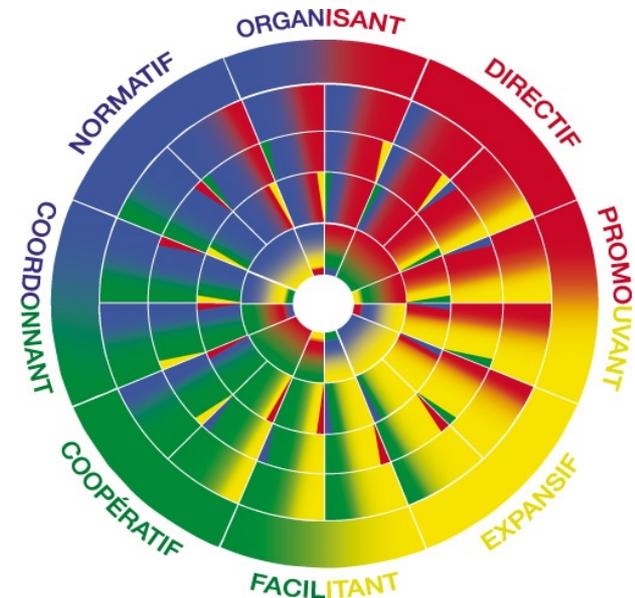
- Votre position sur la roue
 - Vos domaines d'amélioration
 - Les clefs de votre motivation
 - Connaissance de votre opposé
 - Mieux communiquer avec vous
- 

Avec votre plan d'action personnel en fin de formation



Quelle sera votre position sur la roue ?

Les réponses à ce questionnaire permettent de mettre en évidence le " **style naturel** " de base du sujet, quel que soit son environnement, ainsi que son " **style adapté** " manifesté en réponse à l'environnement. Ces deux styles permettent de mieux comprendre la dynamique d'une personne en relation avec son environnement.



« L'être humain accompli est celui qui a : la force de changer ce qu'il peut changer, la sérénité d'accepter ce qu'il ne peut pas changer, la sagesse d'en faire la différence. »

Marc Aurèle





Au programme des deux jours

Cette formation est destinée à toute personne désireuse de comprendre son style de comportement, celui des autres afin de mieux vendre, manager ou recruter dans un cadre professionnel ou tout simplement améliorer son efficacité relationnelle.



- Histoire et caractéristiques du langage des couleurs
- Reconnaître et comprendre les typologies de comportements
- Initiation aux notions d'introversion et d'extraversion
- Les attitudes agissant et acceptant
- L'environnement hostile ou favorable
- Améliorer sa communication grâce au D.I.S.C.
- Les relations entre les couleurs et gérer les conflits
- Appréhender les motivations d'une personne

Et beaucoup de jeux... Mais c'est une surprise !



Plus qu'un cycle de formation

- Groupe de 6 participants minimum (12 maximum)
- Une pédagogie active basée sur l'intelligence collective
- Une adaptation à votre contexte
- L'expérience terrain de votre formateur
- Un suivi post formation (point bilan gratuit au bout de 3 mois)
- Une assistance téléphonique pendant 1 mois suite à la formation
- L'accompagnement terrain (en option)

Moyens d'accompagnement :

Apports théoriques et conseils pratiques

Mise en situation, ateliers,

Exercices d'application

Evaluation des acquis

Pour chaque participant-e :

Des outils pratiques

Manuel de formation

Le plan d'action personnel





Le tarif de la formation

Le module « faire preuve d'agilité comportementale » (2j) 550€ HT

Votre profil comportemental DISC (valeur 180€ HT) **Inclus**

Entretien de débriefing du profil **Inclus**

Plan d'action personnel **Inclus**

Les 16 et 17 novembre 2017 (9H – 17H30)

La formation se déroulera au Lab'Oikos

32 rue Riquet

31000 Toulouse



Une convention de formation sera établie. Tout ou partie des frais de formation peuvent être pris en compte dans le cadre de la formation professionnelle.

Si vous êtes intéressé, merci de retourner le bon de commande joint avant le 31 octobre 2017, accompagné de votre règlement. Vous êtes intéressé mais pas disponible à cette date ? Contactez-nous.

Contactez Sylvain MARTIN

Enov' Conseil et Stratégies

32 chemin de la Roche

31390 Carbonne

05 32 26 26 18 - 06 30 30 88 20

Sylvain.martin@enov-conseil-strategies.com

www.enov-conseil-strategies.com

Enov' Conseil et Stratégies est enregistré comme prestataire de formation conformément aux dispositions de l'article R.6351-6 du code du travail sous le numéro 73 31 07261 31 auprès de la Préfecture de la région Midi-Pyrénées. Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'Etat.